

九州初の拠点として福岡市に進出

-東京・松山に続き、法人営業向けインサイドセールスの実行部隊を新設-

ブリッジインターナショナル株式会社（本社：東京都世田谷区、代表取締役社長：吉田 融正）は、同社の九州地区の初の拠点として本年7月に福岡市中央区に「ブリッジインターナショナル福岡事業所」を新設します。これに伴い、事業の拡大に必要な人材の確保を目指し、今後3年間で約200名規模の採用を行います。

ブリッジインターナショナルは2002年に創業以来、延べ1,000社以上の企業の法人営業活動の売上増や生産性向上を目的として、営業改革支援サービスを提供してきました。特に電話、WEB、eメールを活用した営業活動「インサイドセールス」によって、法人営業活動全体をアウトソーシングする事業に強みをもっています。

これらの活動を行う拠点として、東京都世田谷区、愛媛県松山市にそれぞれ事業所を構えており、これらに続く第三の拠点を福岡市に開設します。各拠点の陣容は東京都世田谷区に215名、愛媛県松山市に160名の、合計375名の正社員を雇用しており、福岡市においては、今後3年間で200名以上の規模に成長させることを目指します。

当社の強みである「お客様の営業力強化の支援」としての営業のアウトソーシングへのニーズは、景気の動向に大きく左右されることがありません。好景気の際は、更なる売り上げ増加のためのエンジンとして、不景気の際も、売上を守るための活動が必要に応じて行えるツールとして、当社の主要取引先である外資系IT企業をはじめ、インサイドセールスのアウトソーシング活用のニーズは高まっています。このような背景の中で、当社は多くの優秀な人材を長期的に確保するために、福岡市への進出を決定しました。

■ 福岡進出の主な理由

- 20-30代の福岡市への流入人口が全国比でも非常に高い
- 多くの大学、教育機関があり、優秀な人材が輩出されている
- 地元で長く就業したいという人材が多い

当社は、この福岡事業所の開設に伴い、福岡のみならず九州エリア全体における安定雇用へ貢献すると共に人材育成を通して地域社会への貢献を目指します。

■ ブリッジインターナショナル株式会社 福岡事業所（福岡オフィス）概要

開設日 : 2015年7月1日

所在地 : 福岡市中央区天神1丁目9-17 福岡天神フコク生命ビル規模 : 110坪

■ 今後のスケジュール

- 4月 採用公募活動開始
- 5月中旬 第一次メンバー研修開始（ほか拠点での研修実施）
オフィス内装工事開始
第二次入社メンバー研修開始（ほか拠点での研修実施）
- 7月 福岡オフィス開設

以上

■ ブリッジインターナショナル株式会社について

- ・ 当社は『法人企業向けインサイドセールスの総合ソリューションプロバイダー』です。
- ・ インサイドセールスの導入と活用を、「しくみ：コンサルティング」、「リソース：アウトソーシング」、「道具：システム開発・自社ソリューション」の3つのソリューションの組合せによって提案、提供し、法人営業部門のパフォーマンスの最大化、効率化を支援しています。
- ・ 当社ではインサイドセールスを「電話／WEB／eメール等を活用し、顧客を訪問せずに行う営業活動」と定義し、それを活用した新しい営業モデルをインサイドセールスモデルと呼んでいます。
- ・ 当社のインサイドセールスは、主に個人宅への発信・受信業務を行うコールセンターとは異なり、継続的かつ質の高い研修を通じて IT 関連の高度な製品知識を習得した正社員のみが実行しています。
- ・ インサイドセールスのひとつの機能である「B to Bアウトバウンドテレコールサービス」の分野で2009年以降、5年連続国内売上高シェア No.1 を獲得しています。^{*1}

*1: 出典: 「コールセンター市場総覧 2013-2014 ～サービス&ソリューション～」

(2013年12月 株式会社矢野経済研究所)

【本件に関するお問合せ先】

ブリッジインターナショナル株式会社 管理本部 本部長 寺窪

〒154-0023 東京都世田谷区若林1-18-10 みかみビル

TEL ; 03-5787-3030 <http://www.bridge-g.com>